

栃中央会発第 180 号

令和 3 年 9 月 2 8 日

会 員 各 位

栃木県中小企業団体中央会

会 長 齋 藤 高 藏

(公印省略)

県産品アソート支援事業 ネット販売セミナーの開催について

時下ますますご清栄のこととお喜び申し上げます。

本会の運営につきまして、日頃より格別なるご支援ご協力を賜り感謝申し上げます。

さて、コロナ禍での巣ごもり需要の増加などによりネット販売の市場規模が拡大しており、新たに参入する企業も増加しています。しかし、組合単独や一企業での参入には、事務負担や費用面などでのハードルを感じる方も、多いのではないのでしょうか。

そこで本会では、ネット販売に関するセミナーを開催すると共に、組合・組合員企業の商品を組み合わせた「アソートパック」を企画し、共同でネット販売を行う当事業を展開して参ります。

つきましては、緊急事態宣言の発出により延期となっております、第 1 回及び第 2 回のセミナーを下記のとおり開催いたしますので、多数のご参加を賜りたくご案内申し上げます。同封の参加申込書により、FAXにて令和 3 年 10 月 19 日（火）までにお申込み下さい。

記

- | | | | |
|-------|--|--|--------------|
| 1 日 時 | 第 1 回 | 令和 3 年 10 月 26 日（火） | 午後 2 時 ～ 4 時 |
| | 第 2 回 | 令和 3 年 11 月 22 日（月） | 午後 2 時 ～ 4 時 |
| 2 場 所 | 「ホテルニューイタヤ」 宇都宮市大通り 2-4-6 Tel : 028-635-5511 | | |
| 3 テーマ | 第 1 回 | 「コロナ禍でのネット販売の現状と今後の展望
～ 実店舗販売とネット販売のメリット・デメリット ～」 | |
| | 第 2 回 | 「ネットで売れる商品とは」 | |
| 4 講 師 | 株式会社スリーウィン 代表取締役 根本元 氏 | | |

栃木県中小企業団体中央会 事業推進部 駒場・小林 宇都宮市中央 3-1-4 栃木県産業会館 3 階 Tel : 028-635-2300 / Fax : 028-635-2302
--

「 ネット販売セミナー 」 参加申込書

栃木県中小企業団体中央会 事業推進部行

FAX 028(635)2302

1. 開催日時・場所

第1回 令和3年10月26日(火) 午後2時～4時

第2回 令和3年11月22日(月) 午後2時～4時

ホテルニューイタヤ (宇都宮市大通り2-4-6 TEL:028-635-5515)

2. 参加者

※ 申込期限 令和3年10月19日(火)

参加日に「○」を付けてください	第1回 10月26日	第2回 11月22日
	出来る限り両日ともお申込みください	
組合名	電話番号	FAX番号
組合員企業の方は企業名	電話番号	FAX番号
参加者名	氏名	役職名
	氏名	役職名
メールアドレス	※ 新型コロナウイルス感染症の状況により、web開催となる場合もありますので、メールアドレスをお持ちの方はご記入ください。	

※ 申込みに伴う氏名等の個人情報は適切に管理いたします。

※ セミナーは新型コロナウイルス感染症の状況を鑑み、広い会場にて、出席者のマスク着用など、感染防止対策に万全を期して開催致しますが、感染症の状況によっては、延期又は中止となる可能性がありますのでご了承下さい。その際には、事務局よりご連絡いたします。

※ 当日はマスクの着用等のご協力をいただけない方、発熱等の症状がある方、保健所等から新型コロナウイルス感染症患者との濃厚接触者として健康観察等を要請されている方は、理由の如何に関わらずご参加できません。

売上増加・販路開拓を目指して

参加
無料

ネット販売セミナー

コロナ禍での営業自粛や巣ごもり需要の高まりから、ネット販売の市場規模が拡大しています。時間や場所を問わず、様々なものをネットで買う事ができる現在、企業にとってネット販売は重要な販路のひとつになっています。

しかし、いざネット販売を始める場合、ネットに関する知識が必要であったり、多額の費用負担、事務量の増加などがハードルとなるのではないのでしょうか？

そこで、本事業ではネット販売に取り組むにあたり、その基礎を学ぶとともに、中央会の会員組合・組合員企業の製品を組み合わせた「アソートパック」を企画し、共同でネット販売していきます。

- ネット販売の基礎を学びたい
- 費用を掛けず、仕事を増やさず、ネット販売を始めたい
- ネット販売に適した商品を開発したい



こんな希望のある方は、裏面の「参加申込書」にご記入の上、FAX等でお申込みください。

本事業のポイント ☆三

- ☆ 今年度はセミナーでネット販売について学ぶとともに、「アソートパック」を企画していきます。来年度は開発した「アソートパック」を共同でネット販売していく計画です。
- ☆ 購入者への対応や発送作業等は外部委託します。注文処理や商品発送作業の手間がありません。
- ☆ 外部委託に関する費用は中央会が補助します。
- ☆ 「アソートパック」に組み込める商品点数には限りがあります。セミナーにはお早めにお申込みください。
- ☆ 「アソートパック」で取り扱う商品は食品ではありません。繊維製品・陶器・伝統工芸品 雑貨等々、“とちぎの良いもの” “県産品” をコンセプトとして様々なものを検討していきます。

参加申込書

セミナー開催日程

日時 第1回 令和3年10月26日(火) 午後2時～4時
第2回 令和3年11月22日(月) 午後2時～4時

会場 ホテルニューイタヤ
宇都宮市大通り 2-4-6 TEL: 028-635-5511

テーマ 第1回 「コロナ禍でのネット販売の現状と今後の展望
～ 実店舗販売とネット販売のメリット・デメリット～」
第2回 「ネットで売れる商品とは」

講師 株式会社スリーウィン 代表取締役 根本元 氏

参加をご希望の方は、下記にご記入の上、FAX等にてお申込みください。

FAX : 028-635-2302 申込期限 : 令和3年10月19日(火)

参加日に「○」を付けてください	第1回 10月26日	第2回 11月22日
	出来る限り両日ともお申込みください	
組合名		
組合員企業の方は 企業名		
メールアドレス		
電話番号	FAX番号	
出席者名	役職	

【 お問合せ先 】

栃木県中小企業団体中央会 TEL:028-635-2300 事業推進部 (担当) 駒場・小林

令和3年度諸制度改正に伴う専門家派遣等事業

Withコロナ時代の経営戦略

日時

令和3年 **11**月**12**日(金)
午後2時～4時

実施
方法

オンライン×会場投影 によるハイブリッド開催
※詳細は裏面をご参照ください。



講師：大木ヒロシ 氏
ジャイロ総合コンサルティング(株)
顧問
中小企業大学校講師

● コロナ禍という未曾有のピンチをチャンスに変えるには？

※ピンチとチャンスはコインの表裏の関係

● ピンチを逆手に取る確かな経営戦略

● コロナ禍における事業を再構築する方法とは？

※DXの戦略的導入・事業再構築と働き方改革・ビジネスモデル変換

● Withコロナを乗り切るための「補助金・助成金」活用

ご参加される皆様へ

必ずマスクを着用されてご参加くださいますよう、お願い致します。

セミナー実施に当たりましては、会場の換気・ソーシャルディスタンスに配慮した配席・参加者の事前消毒・消毒用アルコールの設置等、新型コロナウイルス感染予防に努めて参ります。

また、開催当日までの状況変化により、中止または延期とさせていただくこともありますので、ご承知おきください。

栃木県中小企業団体中央会 主催

「Withコロナ時代の経営戦略」

開催概要について

【日 時】 令和3年11月12日（金）午後2時～4時

- 【実施方法】 オンラインおよび会場投影によるハイブリッド開催
- ・オンラインはWeb会議ツール「Zoom」を使用します。
 - ・オンラインの場合、インターネット環境があれば自宅や職場からの参加が可能です（事前に「Zoom」をインストールする必要があります）。
 - ・オンラインのほか、下記の会場にて直接参加も承りますので、当日お越しください。（先着10名まで）。

《直接参加をご希望の方》

栃木県中小企業団体中央会・会議室

宇都宮市中央3-1-4 TEL 028-635-2300

- 【お申込み】 下記「参加申込書」に必要事項をご記入の上、本会宛にFAXにてお申込みください。
- 参加方法の欄で「オンライン」を選択された方には、いただいたメールアドレス宛に受付完了のメールおよび参加用のURLをお送りいたしますので、当日の開始時刻前にログイン手続きをお願いいたします。

【お問合せ】 栃木県中小企業団体中央会 事業推進部 村上/小林
TEL 028-635-2300 / FAX 028-635-2302

11/12 セミナー参加申込書

FAX 028-635-2302

団体名（会社名）			
参加方法 （〇を付けてください）	オンライン	会場	メール アドレス
参加者名	役 職		氏 名